**锋泾集团招聘简章**

  锋泾集团是化学建材专业制造商，专注于建材行业应用化学品的研制和营销，不断创造高品质的产品和服务，致力于满足人们对优质美好生活的追求。

　　锋泾集团奉行建材行业相关多元化战略，产品覆盖了胶粘和密封材料、美缝防霉、防水材料、干粉砂浆、辅料工具等几大系列100多种产品。公司拥有雄厚的科研实力，设有研发中心及国家认定的技术中心，每年都申请和获得多项发明专利，研发种类覆盖了各类建筑装修装饰用高端化学非凝固态产品。公司通过了ISO9001国际质量管理体系、ISO14001环境管理体系、中国环境标志产品认证以及高新技术企业认定；公司信息化管理完善，拥有应用成熟的ERP管理系统及面向客户应用的B2B电子商务系统，具备了对客户的需求快速响应和提供高品质服务的能力。

锋泾集团致力于品牌的建设和品牌渠道的开发和维护，奉守成就建筑之美的使命，不断为客户创造价值，实现客户、员工、企业和社会的和谐发展。

现因集团发展规模扩大，急招销售人员：

**一、招聘计划：**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 职位 | 专业 | 学历 | 人数 | 工作地点 |
| 1 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 3 | 山东青岛、潍坊等 |
| 2 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 3 | 河北石家庄、邯郸等 |
| 3 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 5 | 河南郑州、驻马店、商丘等 |
| 4 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 5 | 湖南长沙、常德、娄底、郴州等 |
| 5 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 5 | 江西南昌、吉安、宜春等 |
| 6 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 3 | 甘肃兰州等 |
| 7 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 5 | 江苏南京、徐州、连云港、淮安、盐城、无锡 |
| 8 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 3 | 陕西西安等 |
| 9 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 5 | 安徽合肥、蚌埠、芜湖、安庆等 |
| 10 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 5 | 浙江杭州、台州、金华等 |
| 11 | 销售代表 | 市场营销/工商管理/化工 | 本科 | 3-5 | 辽宁沈阳、辽阳、朝阳、营口、大连等 |

**二、岗位职责：**

1 、负责公司产品的销售和品牌推广工作；

2、根据集团总部的市场营销计划，完成区域销售指标和新客户开发工作；

3、根据集团公司的战略要求，完成区域家乐邦加盟店店的开发目标

4、负责销售产品的市场信息的收集以及竞争对手的分析

5、负责执行集团的品牌营销活动，并做好活动的评估

6、做好区域内客户的售后服务工作，提升客户体验

**三、职位要求：**

1、性格外向、反映敏捷、表达能力强，具有较强的沟通能力以及交际技巧，具有亲和力

2、具备一定的市场分析及判断能力，良好的客户服务意识

3、有责任心、吃苦耐劳，能承受较大的工作压力

4、有强烈的赚钱欲望，忠于销售工作和企业，愿意与企业共谋发展

5、本科及以上学历，市场营销、工商管理专业优先；

6、可适应经常性出差；

**四、福利待遇：**

1. 薪资：底薪6000-7000元（211大学毕业生底薪8000） **+**提成。

2. 休息模式：月休4-6天。

3. 其他福利：出差补助、话费补助、五险一金、节假日福利。

4. 晋升空间大。
**五、联系方式：**

联系人：    陈孟孟                    李欣

电话：     13589283846              15066792151

微信：       同手机号